



Die Hausärztliche Vertragsgemeinschaft AG (HÄVG) wurde von Hausärzten für Hausärzte gegründet. Aktionäre sind der Deutsche Hausärzterverband e.V. und seine Landesverbände. Die HÄVG hat ihren Sitz in Köln.

Hauptgegenstand ihrer Tätigkeit ist die Erbringung von Dienstleistungen im Gesundheitswesen für Hausärzte. Zentrale Aufgaben sind hierbei die Unterstützung bei der Verhandlung von Verträgen mit Kostenträgern und Leistungserbringern im Gesundheitswesen sowie die Vertragsabwicklung. Durch jahrelange Erfahrung am Gesundheitsmarkt, hat die HÄVG AG umfassende Erfahrungen bei der Abwicklung von Versorgungsverträgen sowie der Umsetzung innovativer Versorgungskonzepte gesammelt.

Zur Verstärkung unseres standortübergreifenden HZV-Vertriebsteams suchen wir am Standort Berlin ab sofort einen

## Junior-Kundenberater (m/w/d) für Dienstleistungen im Gesundheitswesen

### Ihr neues Aufgabengebiet:

---

- Sie übernehmen nach einer vertrieblichen Qualifizierungsphase Ihre eigene(n) Vertriebsregion(en) und arbeiten eng mit den entsprechenden Landesverbänden zusammen
- Sie begeistern mit Ihrer Persönlichkeit unsere Hausärzte und motivieren diese zur Teilnahme an den Verträgen zur Hausarztzentrierten Versorgung (HZV-Verträge)
- Sie organisieren HZV-Informationsveranstaltungen für Hausärzte und deren Praxispersonal in der/den zugeteilten Vertriebsregion(en): Dies beinhaltet die Vorbereitung, die Durchführung und ggf. Moderation vor Ort sowie die telefonische Klärung aufkommender Fragen
- Sie beraten unsere Hausarztpraxen (telefonisch oder Vor-Ort), die bereits an den HZV-Verträgen teilnehmen, aber noch Unterstützung bei der Umsetzung benötigen - u.a. bei der Ansprache und Einschreibung ihrer Patienten sowie der Abrechnung
- Sie repräsentieren und bewerben die Hausarztzentrierte Versorgung im Rahmen von Messen, Fachtagungen und Hausärztetagen
- Sie übernehmen und verantworten diverse Sonderprojekte

### Ihre Qualifikation:

---

- Sie verfügen über eine abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung oder ein abgeschlossenes Studium (z.B. Gesundheitsökonomie, Wirtschaftswissenschaften, Kommunikationswissenschaften, o.ä.)





- Sie bringen idealerweise erste Vertriebserfahrungen mit oder sind Quereinsteiger mit Leidenschaft und Feuer für den Vertrieb
- Sie sind kontaktfreudig und haben Spaß am Kommunizieren und Präsentieren
- Sie legen großen Wert auf eine vertrauensvolle Teamarbeit
- Sie verfügen über eine positive Ausstrahlung, sind begeisterungsfähig und lieben es andere Menschen zu motivieren
- Sicherer Umgang mit den gängigen MS-Office Anwendungen ist für Sie selbstverständlich
- Die Bereitschaft zu Reisen sowie der Besitz eines gültigen Führerscheins der Klasse B runden Ihr Profil ab

## Wir bieten:

---

- Werden Sie Teil eines auf Wachstum ausgerichteten Unternehmens im deutschen Gesundheitswesen
- Einen persönlichen Mentor, der Sie während der gesamten Einarbeitungszeit sowohl fachlich als auch bei nicht fachlichen Themen unterstützt
- Teamorientiertes Arbeiten
- Bei hoher Eigenverantwortung finden Sie bei uns kurze Entscheidungswege
- Attraktive Vergütung
- Als Vertriebsmitarbeiter erhalten Sie nach der Probezeit einen Dienstwagen auch zur privaten Verwendung
- Kostenfreien Zugriff auf WLAN, Kalt- & Heißgetränke sowie frisches Obst
- Vertrauensarbeitszeit und eine ausgewogene Work-Life-Balance
- Bezuschussung der betrieblichen Altersvorsorge mit 20 % des Entgeltumwandlungsbetrages

## Ihr Kontakt:

---

**HÄVG Hausärztliche Vertragsgemeinschaft AG | Edmund-Rumpler-Str. 2 | 51149 Köln**

Katja Macherey | Personalreferentin | 02203-5756 2915

E-Mail: [bewerbung-haevg@hausarztverband.de](mailto:bewerbung-haevg@hausarztverband.de)

### **Haben wir Ihr Interesse geweckt?**

Dann freuen wir uns, Sie in einem persönlichen Gespräch kennen zu lernen. Senden Sie uns hierzu vorab Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und des möglichen Eintrittstermins zu!

